

<p>Междинен доклад за дейността на „Глоуб Фарм” АД за четвърто тримесечие на 2010 г., съгласно чл.100о, ал. 4, т. 2 от ЗППЦК</p> <p>1. Информация за важни събития, настъпили през тримесечието и с натрупване от началото на финансовата година до края на съответното тримесечие. През отчетния период не са настъпили значими събития.</p> <p>1.1. Придобиване на ДМА през четвърто тримесечие на 2010 г. За периода 01.01.2010 г. - 31.12.2010 г. дружеството не е придобило дълготрайни материални активи.</p> <p>1.2. Резултати от основна дейност За периода 01.01.2010 г. – 31.12.2010 г. на индивидуална основа дружеството не е реализирало приход от продажби, нито извънредни приходи. Дружеството е акумулирало разходи за външни услуги в размер на 8 хиляди лева. Към 31.12.2010 г. „Глоуб Фарм” АД няма вземания. Дружеството има краткосрочни задължения към доставчици 110 хил. лв. Финансовият резултат на „Глоуб Фарм” АД към 31.12.2010 г. е счетоводна загуба в размер на 8 хил. лева.</p> <p>2. Информация за сключените големи сделки между свързани лица през четвърто тримесечие на 2010 г. За периода 01.01.2010 г. – 31.12.2010 г. „Глоуб Фарм” АД не е сключвало големи сделки със свързани лица.</p> <p>3. Описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправено Дружеството през следващия финансов период. ПАЗАРЕН РИСК. Дейността на „Глоуб фарм” АД е свързана с фармацевтичния пазар в България и в Гърция посредством намеренията на Дружеството за инвестиции в компании, опериращи на тези</p>	<p>Interim Activity Report of „Globe Pharm” AD For the fourth quarter of 2010, according to Art. 100o, paragraph 4, p. 2 of Public Offering of Securities Act</p> <p>1. Information about important events that occurred during the period and cumulatively since the beginning of the financial year to the end of the respective three months period. During the reported period , no significant events have occurred.</p> <p>1.1. Acquisition of Fixed Assets in the fourt quarter of 2010 For the period 01.01.2010 - 31.12.2010 the company did not acquire any long-term tangible assets.</p> <p>1.2. Results from operating activities For the period 01.01.2010 - 31.12.2010, on an individual basis, the company did not generate any revenue from sales or extra income. The Company has accumulated expenses for hired services amounting to BGN 8 thousand. Till 31.12.2010 „Globe Pharm” AD had no receivables. The Company has short-term liabilities to suppliers at the amount of BGN 110 thousand. The financial result of „Globe Pharm” AD till 31.12.2010 is an accounting loss amounting to BGN 8 thousand.</p> <p>2. Information on major transactions, concluded between related parties during the fourt quarter of 2010 For the period 01.01.2010-31.12.2010, „Globe Pharm” AD did not sign any considerable contracts with related parties.</p> <p>3. Description of the main risks and uncertainties, which the Company will face during the next financial period. MARKET RISK. The activity of Globe Pharm AD is related to Bulgarian and Greek pharmaceutical market as the Company intends to invest in companies operating on these markets. The</p>
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>пазари. Пазарът е силно регулиран от гледна точка на цени на лекарствените продукти, на процедури по снабдяване на болници, клиники и аптеки. Фармацевтичният пазар, както в България, така и в Гърция е силно конкурентен и сегментиран. В условията на разразилата се глобална финансова криза, емитентът е изложен на риск от свиване на фармацевтичния пазар, както на местно ниво, така и в международен план, с оглед на плановете му за придобиване на дружества, опериращи на този пазар.</p> <p>Ценови Риск. Проявлението на този риск е свързано с промени в законодателната рамка, регламентираща ценовите нива на лекарствените продукти и медицинските консумативи в България и Гърция в негативна посока за дружествата опериращи на пазарите. По този начин този риск се асоциира с регулаторния риск, описан по-долу като разновидност на отрасловия риск.</p> <p>Валутен Риск. Валутният риск намира своето проявление при неблагоприятни промени в съотношенията между валутите, в които са деноминирани приходите и разходите на „Глоуб фарм“ АД или обобщава неочаквани, внезапни промени във валутните курсове, носещи риск от сериозни загуби от превалутване.</p> <p>Възможно е, в следствие на валутния риск, на който са изложени дружествата, в които „Глоуб фарм“ АД възнамерява да инвестира, емитентът индиректно да претърпи икономически загуби и пропуснати ползи. Влиянието на валутния риск върху дейността на „Глоуб фарм“ АД би се проявило при евентуална промяна на фиксирания валутен курс на лева към еврото и/или отмяна на системата на валутен борд докато България се присъедини към Еврозоната и въведе като платежна единица еврото.</p> <p>Лихвен Риск. Проявлението на лихвения риск е свързано с евентуални неблагоприятни промени в лихвените нива в България. в случай, че „Глоуб фарм“ АД използва дългов капитал за финансиране, при евентуално повишаване на лихвените проценти в Еврозоната и в България, разходите за лихви по ползваните от дружеството кредити ще се увеличат, съответно това би имало</p>	<p>market is highly regulated in terms of prices of medicines, procedures on supply to hospitals, clinics and pharmacies. The pharmaceutical market, both in Bulgaria and in Greece, is highly competitive and segmented. In terms of the raging global financial crisis, the issuer is exposed to the risk of shrinking of the pharmaceutical market, both locally and in internationally, with respect to its plans to acquire companies, operating on this market.</p> <p>PRICE RISK. The manifestation of this risk is related to changes in the legal framework, regulating the price levels of medicines and medical supplies in Bulgaria and Greece in a negative direction for companies, operating on those markets. Thus, the risk is associated with regulatory risks described below as a variety of the branch risk.</p> <p>CURRENCY RISK. The currency risk finds its expression in adverse changes in the ratio of the currencies, in which the revenue and the expenses of Globe Pharm AD are denominated or it summarizes any unexpected, sudden changes in exchange rates, posing the risk of a serious loss, in case of exchange.</p> <p>It is possible that due to the exchange rate risk, to which the companies in which Globe Pharm AD intends to invest are exposed, the issuer should indirectly suffer economic losses and lost profits. The impact of the exchange rate risk on the activities of Globe Pharm AD would show in case of a change in the fixed exchange rate of the lev to the euro and / or a repeal the system of currency board system before Bulgaria joins the euro-zone and introduces the euro as a payment unit.</p> <p>INTEREST RATE RISK. The manifestation of the interest rate risk is related to any adverse changes in interest rates in Bulgaria. If Globe Pharm AD uses a debt capital for financing, any increase in the interest rates in the eurozone and in Bulgaria will lead to an increase of the cost of interests on loans, used by the company and it would have a negative impact on liquidity and financial results. When the present document</p>
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>неблагоприятно отражение върху ликвидността и финансовите резултати. Към момента на изготвяне на настоящия документ, дружеството не използва инвестиционни, оборотни или друг вид кредити и съответно изложеността на дружеството на този риск е ограничена до потенциалната нужда от използване на привлечени средства.</p> <p>УВЕЛИЧЕНА КОНКУРЕНЦИЯ. Фармацевтичният пазар, както в България, така и в Гърция се характеризира със значителна конкуренция. На пазара оперират, както утвърдени местни компании, така и представителства на световните лидери в бранша. Наличието на развит конкурентен пазар предполага затруднено навлизане на пазара, но тъй като дружеството планира да инвестира не в новоучредени дружества, а в дружества, опериращи отдавна на съответните пазари, то може да се счита, че съществуващата пазарна конюнктура не създава допълнителни рискове за дейността на компанията. Проявление на риска от увеличена конкуренция може да има при промяна, както в пазарната конюнктура, така и при промяна на стратегиите за развитие на дружествата, в които емитента възнамерява да инвестира.</p> <p>РЕГУЛАТОРЕН РИСК. Изложеността на дружеството на този риск се определя от регулаторните режими, регламентиращи дейността на дружествата, в които емитента възнамерява да инвестира и опасността от промени в тях в посока на затягане на тези режими и въвеждане на допълнителни изисквания за дейността им.</p> <p>ЛИКВИДЕН РИСК. Проявлението на ликвидният риск по отношение на дейността на „Глоуб фарм“ АД се свързва с възможността за липса на навременни и/или достатъчни налични средства за посрещане на всички текущи задължения на дружеството. Този риск може да настъпи, както при значително забавяне на плащанията от страна на длъжниците на дружеството, така и при неправилно управление на паричните потоци от основната, инвестиционната и финансовата дейности на „Глоуб Фарм“ АД. Неправилното управление на паричните потоци и евентуално настъпването на</p>	<p>was prepared, the company did not use any investment, working capital or other types of loans and accordingly the company's exposure to this risk is limited to the potential need of using borrowed funds.</p> <p>INCREASED COMPETITION. The pharmaceutical market in Bulgaria and in Greece are characterized by a significant competition. Both local companies and representative firms of world leaders in this industry operate on this market. The presence of a developed competitive market implies a difficult entering the market, but as the company plans to invest not in newly opened companies, but in companies established on the market for years now, we could considered that the current market situation does not pose additional risks to the company's activity. An enhanced competition risk could be manifested in case of a change in the market situation and or a change in the development strategies of companies, in which the issuer intends to invest.</p> <p>REGULATORY RISK. The company's exposure to this risk is determined by the regulatory regimes, governing the activities of companies, in which the issuer intends to invest and the risk of changes in them as to tightening these regimes and introducing additional requirements for their activities.</p> <p>LIQUIDITY RISK. The manifestation of liquidity risk in respect to the business of Globe Pharm AD is associated with the possible lack of timely and / or sufficient funds available to meet all the current company's obligations. This risk may occur, both in case of a significant delay in payments by the company's debtors, and in case of improper cash flows management coming from the basic, investment and financial activities of Globe Pharm AD. An improper cash flow management and a possible liquidity crisis could lead to unexpected losses and lost profits from the company.</p> <p>Counteracting the manifestation of liquidity risk</p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

<p>ликвидна криза могат да доведат до реализирането на непредвидени загуби и пропуснати ползи от страна на дружеството. Противодействие на проявлението на ликвидния риск може да бъде поддържането на минимална парична наличност във всеки един момент и правилното управление на паричните потоци от дейността.</p>	<p>may be maintaining a minimum cash at any time and a proper management of cash flow from its activity.</p>
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Date: 25.01.2011.



.....
Eleni Psaronikolaki